SUPLEMENTO ECONOMICO DE PAGINA/12 13 DE JULIO DE 2003 AÑO 14 Nº692

CASH

REPORTAJE EXCLUSIVO

José Sbatella, titular de la Aduana, adelanta algunas de las medidas que implementará para combatir la subfacturación y el contrabando. También lo que encontró al asumir el cargo.

Tapar el colador

■ **"El proyecto que vamos a anunciar se basa en reasignarle a la Aduana el lugar jerárquico que le corresponde dentro de la AFIP."**

■ **"Con la subfacturación espero que se apruebe una legislación que permita tomar como precio de venta el valor de mercado y no el de la factura."**

■ **"El Código Aduanero parece hecho por contrabandistas de cuello blanco."**

■ **"La Aduana puede ser, además de un ente recaudador, una herramienta de política industrial."**

■ **"Encontramos que el contrabando es una constante."**

■ **"Existe una desarticulación a propósito del esquema de funcionamiento interno de la Aduana."**

■ **"Sobre una planta de personal de 4700 personas, 2400 están sumariadas por diversas irregularidades."**

■ **"Parte de este personal tiene que quedar fuera de la Aduana. Es necesario un proceso de depuración."**

■ **"No funcionan ni las balanzas y los controles que certifican los pesajes no existen."**

■ **"Quienes tengan deudas con la AFIP no podrán cobrar reintegros."**

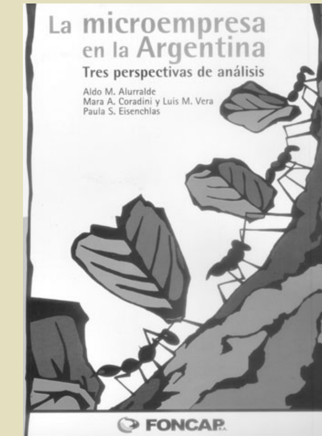


Jorge Larrosa

Sumacero

el Libro

LA MICROEMPRESA EN LA ARGENTINA
Aldo Alurralde, Luis Vera y Mara Coradini, y Paula Eisenchlas
Edición del FONCAP



La presente obra incluye los trabajos premiados por el "Programa de becas de apoyo a la investigación sobre microempresa FONCAP". El trabajo de Luis Vera y Mara Coradini analiza las debilidades y fortalezas de la microempresa en el área de la producción apícola. La investigación de Aldo Alurralde aborda la cuestión de las políticas de planificación fiscal del sector midroempresario y propone la necesidad de crear un nuevo marco posible que cree condiciones de viabilidad y garantice la supervivencia de las microempresas.

La Frase



Reparto de caja. *"El PAMI es una caja política más. Los intereses que se lo están distribuyendo hicieron equivocar al Presidente"* (lo dijo alguien que lo conoce de adentro, **Luis Barrionuevo**, el pasado jueves 10, en una conferencia en la que atacó a la nueva intervención).

Ranking

Rebotados
–cheques rechazados, enero-junio 2003–

	cantidad	millones de pesos
enero	57.381	91,2
febrero	40.993	66,5
marzo	42.636	73,1
abril	41.969	68,4
mayo	37.144	57,1
junio	29.517	57,8
Total	249.640	414,1

Fuente: Banco Central.

EL ACERTIJO

Raúl tiene en su casa un reloj de pared que toca la campana de acuerdo al siguiente orden: una campanada cada cuarto de hora excepto a la hora exacta, cuando toca tantas campanadas como el número de hora. Un día Raúl entra en su casa y escucha una campanada, luego se sienta a leer y escucha sonar una campanada en siete oportunidades más, es decir, escuchó en total ocho campanadas a lo largo de dos horas.

¿A qué hora entró suponiendo que el reloj demora 1 segundo en dar cada campanada?

Respuesta: A las 12 horas 12 segundos. Entró cuando el reloj daba la última campanada de las 12.

Confesión

La historia tiene casi 11 años. Historia, como tantas otras, que existieron, existen y existirán en la city. Un ejecutivo (**Jorge Capurro**) de estrecha confianza del dueño de la compañía (**Jorge Cohen**, titular de la sociedad de Bolsa homónima) se lleva el dinero (9 millones de dólares) de un grupo de clientes para depositarlo en su cuenta (por supuesto, radicada en un paraíso fiscal). Esta historia, sin embargo, tuvo un final diferente a tantas otras que se conocen en las 20 manzanas. Cohen hizo frente a los compromisos. Capurro, que fue querellado por administración fraudulenta en 1993, se presentó la semana pasada en forma voluntaria en el juzgado para confesar su culpabilidad. El fiscal pidió una pena de tres años de prisión, de ejecución condicional.

104 millones de dólares, fueron las exportaciones argentinas de miel durante los primeros cinco meses del año. El número resulta de las ventas de 46.500 toneladas, por un monto superior a los 104 millones de dólares. Los datos proporcionados por la Sagypa dan cuenta de las operaciones concretadas por 84 empresas, que exportaron a un total de 23 destinos. Entre los mercados que adquirieron miel argentina se destacan Alemania, Australia, Estados Unidos, Italia, Gran Bretaña, Canadá, Francia, Japón y Arabia, entre otros destinos.

Tapar...

POR CLAUDIO SCALETTA

La Aduana pasó de patito feo a niña mimada. Con el cambio de precios relativos, en especial a partir del establecimiento de retenciones a las exportaciones, pasó a tener un rol preponderante en la estructura recaudatoria. Por la Aduana pasan mercancías por un valor equivalente al 40 por ciento del PBI. Solamente por subfacturación se estiman pérdidas de ingresos fiscales por alrededor de 1500 millones de dólares. Es una política de Estado reducir al mínimo los recursos que por allí se "filtran". Esta es la tarea de José Sbatella, el nuevo director general de Aduanas. En este diálogo con **Cash** adelanta algunas de las medidas que implementará el Gobierno para combatir la subfacturación y el contrabando. También lo que encontró al asumir el cargo.

La Aduana es percibida por la mayoría de la población como un ámbito de corrupción. Me refiero a los problemas de subfacturación en las dos vías, tanto de las exportaciones como de las importaciones, así como a los innumerables casos de contrabando.

–Desde antes de ingresar a la Aduana como funcionario, había advertido sobre los problemas que existían en la valoración de las mercancías. En esas estimaciones encontramos una gran diferencia entre los precios internacionales y los que se declaraban en Aduana, una variación que era fácilmente comprobable. Pero lo que es fácil de probar cuando se analizan los números se vuelve más complejo cuando se lo considera desde el punto de vista legal, por el tipo de figuras jurídicas que existen detrás de este esquema. En el proyecto de ley que se está mandando para su aprobación se intenta solucionar este problema. Allí lo que se plantea es que el precio de venta sea el internacional tomado al momento del embarque. Por supuesto esta medida está generando una gran oposición de los sectores económicos ligados a ese negocio, porque fija un precio de venta externo a la operación y no el precio de factura, generalmente menor entre un 5 y un 20 por ciento, y que por la legislación actual la Aduana está obligada a utilizar.

¿Todo el problema se reduce a una simple cuestión de valuación?

–Para decirlo claramente, nosotros encontramos que el contrabando era una constante. Y esto se debe a que existe una desarticulación a propósito del esquema de funcionamiento interno. Esta desarticulación va desde lo jurídico hasta el control de tránsito de las mercancías. Por eso, nuestra primera política fue controlar el área de administración, que comenzó con el desplazamiento de las jefaturas (ver aparte), y la puesta en marcha de un análisis de situación que terminamos en el primer mes.

¿A qué diagnóstico llegaron?

–La primera conclusión fue que existe una desarticulación casi premeditada entre las distintas áreas, desarticulación que empieza en lo jurídico, donde existe una muy variada jurisprudencia que permite interpretaciones igualmente variadas en las distintas regiones y que da lugar a negociaciones que atentan contra la transparencia. A esto se suma que desde 1994, dejaron de hacerse los resúmenes anuales de la legislación vigente.

Detrás de las operaciones de subfacturación existe una factura irregular. ¿Por qué se sigue hablando de elusión cuando podrían caber figuras jurídicas más graves?

–Lo que pasa es que muchas veces esas facturas son de origen extranjero. No importa que el precio sea menor, la factura es verdadera, aunque los números sean falsos.

¿No existen convenios de cooperación aduanera con varios países, entre ellos algunos europeos?

–Sí, pero en los procedimientos de subfacturación el documento básico es la factura. Y para cuestionarla es

Queso gruyère

- "Encontramos que el contrabando es una constante."
- "Existe una desarticulación a propósito del esquema de funcionamiento interno de la Aduana, desde lo jurídico hasta el control de tránsito de las mercancías."
- "El Código Aduanero parece hecho por contrabandistas de cuello blanco."
- "Cuando uno analiza las jefaturas, encuentra que los jefes vienen con sumarios cargados sin resolver e incluso con causas penales."
- "Sobre una planta de personal de 4700 personas, 2400 están sumariadas por diversas irregularidades."
- "Parte de este personal tiene que quedar afuera de la Aduana. Es necesario un proceso de depuración."
- "No funcionan ni las balanzas y los controles que certifican los pesajes no existen."
- "Para terminar con la subfacturación, las operaciones de comercio exterior serán valuadas a los precios de mercado y no por los que declaren los operadores."
- "Quienes tengan deudas con la AFIP no podrán cobrar reintegros."

EL LUGAR DE LA ADUANA EN LA AFIP

"La hermana pobre"

José Sbatella evita diplomáticamente todas las preguntas sobre su relación con Alberto Abad, el administrador federal de Ingresos Públicos. En 2002 una investigación del IEFE, donde Sbatella se desempeñaba como director, mostró con crudeza la inconsistencia entre los precios declarados por los exportadores y los precios del mercado internacional. Esto es, la evidente subfacturación de exportaciones. Para Abad debe haber sido fuerte que el presidente Néstor Kirchner ubique a Sbatella dentro de su área. Pero los tiempos cambian y los hombres, al parecer, eligen transitar nuevos caminos.

¿Cómo es su relación con la AFIP?

–Bueno, creo que existe consenso en que la Aduana deje de ser la hermana pobre y que comience a recibir los recursos necesarios. Vamos a empezar a recibir computadoras y automóviles para mejorar la infraestructura que no teníamos. Habrá inversiones en la frontera con Brasil.

Me refería a la colaboración de trabajo en la lucha contra el contrabando, dado que existe también la contracara de evasión tributaria.

–Parte de las decisiones que tomó la AFIP en el paquete antievasión tiene que ver con la posibilidad de fijar los precios en las operaciones de comercio exterior. También trabajamos en un plan antievasión, específico para la Aduana. Es decir, hay una dimensión que tiene que ver con la asignación de recursos y otra con lo legal.

Hablando de asignación de recursos ¿No resulta absurdo que exista una doble inteligencia aduanera, una en la DGI y otra en la Aduana?

–En realidad la concepción de agencia única funcionó desde el principio sólo en lo teórico, en la práctica la DGI y la Aduana siguieron desarticuladas. Hay funciones que se llevó la AFIP y otras que es inevitable que siga haciendo la Aduana, como por ejemplo, el tema de la policía aduanera. Estamos frente a un largo proceso de cambio cultural. Antes se pensaba que lo que pasaba la frontera ya estaba liberado. La concepción de las aduanas modernas es que exista una rápida liberación en la frontera, pero también la continuidad de la fiscalización en fábrica. Eso implica tener equipos de ambos organismos que puedan meterse en el proceso de elaboración para ver si lo que se liberó, inclusive por canal verde, realmente era lo que se decía. Para todo esto hace falta también jerarquizar a la policía aduanera y que además exista en todo el país, porque ahora solamente está en Buenos Aires y en el resto esa función la cumple la Gendarmería, que a su vez tiene autonomía de mando.

Hay demasiadas autoridades para un solo proceso.

–La sensación que uno tiene es que hay demasiados sectores que actúan en forma independiente y que uno no regula la política de control del contrabando, porque están las fuerzas de seguridad de frontera, Prefectura, Gendarmería, y las Policías Federal y Aduanera y no existe un comando conjunto. C

necesario demostrar su falsedad. La carga de la prueba está invertida sobre el organismo recaudador. Recién a partir de aquí pueden empezarse a ver las valuaciones de precios de bienessemejantes. Todo el esquema de la OMC está destinado a favorecer el tránsito rápido de mercancías. Y si uno mira el Código Aduanero, va a encontrar que está hecho por alguien que quiere que sea difícil parar la mercadería en la frontera. No quiero exagerar, pero parece hecho por contrabandistas de cuello blanco. Implica un entramado de presentación de recursos, contrarrecursos y distintas vías jerárquicas, incluso amparos, que obligan a la Aduana primero a dejar pasar la mercadería para recién después seguir la vía judicial.

Con el problema de la triangulación, especialmente en las exportaciones de cereales, parece pasar lo mismo que con los desarmaderos de autos robados, todos saben cómo se hace y qué empresas intervienen, pero el procedimiento sigue.

–El primer problema sigue siendo la carga de la prueba, pero aquí pesa también la lentitud con que opera el sistema judicial. La creación del fuero penal tributario significará que todo lo de la DGI irá al nuevo fuero, por lo que el penal económico podrá destinar más recursos a los delitos aduaneros. Tendremos casi un fuero especial para el contrabando. Mi preocupación inicial fue relevar las causas más importantes que estaban pendientes, que no son pocas, y esperamos que a partir de agosto haya una aceleración de las resoluciones judiciales. Pero para no quedarnos en lo estrictamente delictivo, definimos también una serie de criterios de protección del mercado interno ligados al esquema del Mercosur. La idea es que quienes operan en la Unión Aduanera sepan que la triangulación se hará más difícil. Un caso conocido es el de las bicicletas que entran de Uruguay, aunque la mayor parte de sus componentes sean brasileños. En un momento en que se apuesta a la sustitución de importaciones, casos como éste pueden ser una desgracia para el productor nacional. Lo que quiero decir es que la Aduana puede ser, además de un ente recaudador, una herramienta de política industrial, así como de facilitación de las exportaciones.

> **Factura:** "Con la subfacturación espero que se apruebe una legislación que permita tomar como precio de venta el valor de mercado y no el de la factura".

Usted habló de un Plan Antievasión específico para la Aduana, ¿puede adelantar alguna de sus medidas?

–El proyecto lo vamos a anunciar junto con el titular de la AFIP, pero se basa en reasignarle a la Aduana el lugar jerárquico que le corresponde dentro de la AFIP, con más personal capacitado y con más recursos de infraestructura. Estamos pensando en un esquema que complemente al de la DGI. En el tema subfacturación esperamos que se apruebe una legislación que permita tomar como precio de venta el valor de mercado y no el de la factura. En cuanto a los reintegros, no podrán cobrarlos quienes tengan deudas con la AFIP.

¿Y respecto del contrabando?

–En el tema contrabando es indispensable trabajar en conjunto con la DGI, porque detrás hay un negocio impositivo. Este seguimiento ya lo estamos haciendo, por ejemplo, con los importadores de juguetes y de bicicletas. También empezaremos con algunas soluciones sencillas. Si bien algunas requieren cierta tecnología, como las exportaciones por ductos, hay otras más simples, como el control de pesos. Las balanzas tienen que funcionar.

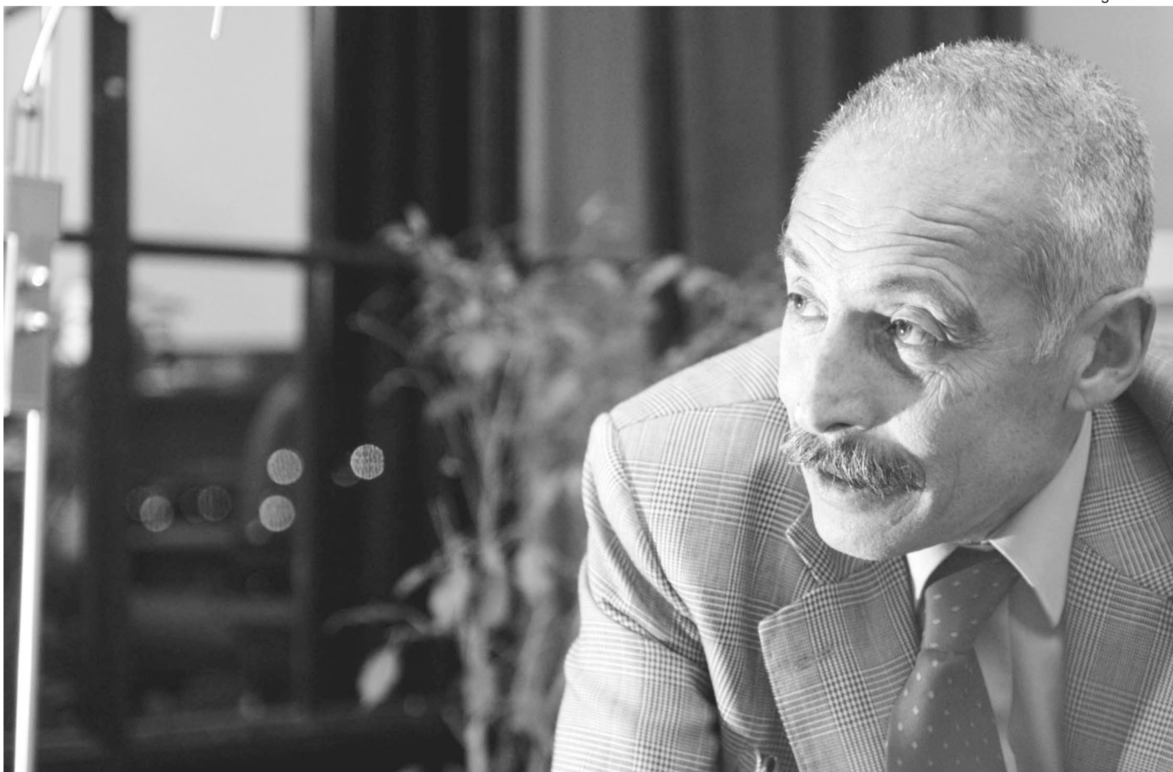
¿Las balanzas no funcionan?

–No sólo nos encontramos que muchas no funcionan sino que no existe ningún control del resultado de ese pesaje. Algo así como el tiquet que le ponen en el supermercado. Se imagina que esto supone un amplio espacio para la discrecionalidad del funcionario, por llamarlo de alguna manera. Es él quien tiene que escribir cuánto pesó. Ya tenemos un programa con el INTI para solucionar este problema. Otro punto es el calado de los barcos. Una simple foto puede mostrar cuan hundidos están y de esa manera determinar el tonelaje de carga según la embarcación.

¿Las cerealeras están en la mira?

–Ahí tenemos el problema de precios y el de cantidades. Las dos cosas, la valuación y las balanzas. Y no sólo las balanzas. Le pongo un ejemplo. Muchas puertos están privatizadas y son los privados los que realizan el pesaje. No puede ser que el poder de policía del Estado se haya perdido dentro de las terminales portuarias. En síntesis, aquí existen cuestiones que si no se viesen en conjunto parecerían errores de administración. Pero cuando la desarticulación es tan grande uno comienza a sospechar. C

Jorge Larrosa



José Sbatella, nuevo director general de Aduanas.

Aduana plan claves

■ "La desarticulación de la Aduana va desde lo jurídico hasta el control de tránsito de las mercancías."

■ "Nuestra primera política fue controlar el área de administración, que comenzó con el desplazamiento de las jefaturas."

■ "El Código Aduanero parece hecho por contrabandistas de cuello blanco."

■ "Definimos también una serie de criterios de protección del mercado interno ligados al esquema del Mercosur."

■ "La idea es que quienes operan en la Unión Aduanera sepan que la triangulación se hará más difícil. Un caso conocido es el de las bicicletas que entran de Uruguay."

■ "La Aduana puede ser, además de un ente recaudador, una herramienta de política industrial."

LA MITAD DEL PERSONAL ESTA SUMARIADO

"Proceso de depuración"

POR C.S.

Uno de los grandes problemas para el control de los delitos aduaneros es la propia Aduana. Según denunciaron las cámaras de exportadores e importadores, el organismo "se encuentra copado por el accionar mafioso". La Comisión de Economía de la Cámara de Diputados denunció primero a la AFIP, donde no fue escuchada, y luego a la Ufitco, la presunta existencia de una banda dentro de la institución dedicada "al contrabando escalonado a gran escala (ver **Cash** de la semana pasada). A pesar de las promesas de algunos de los directores generales que precedieron a Sbatella, nunca se sancionó a ninguna cerealera por las operaciones de triangulación y subfacturación. En Uruguay, una de las plazas utilizadas para esas operaciones, varias de esas firmas fueron multadas por operaciones de dumping, la contracara en aquel país de las operaciones de subfacturación en la Argentina. En la actualidad, más de la mitad del personal aduanero se encuentra sumariado, una parte con procesos penales en marcha. Apenas asumió, el nuevo titular de la DGA desplazó a la cúpula de la institución, pero la tarea continúa.

¿Qué cantidad del personal aduanero se encuentra sumariado?

–Los sumarios abarcan a 2400 personas de un total de alrededor de 4700. Desgraciadamente esto también tiene que ver con la cultura organizacional. Es mucho más fácil deslindar responsabilidades iniciando un sumario que sancionar de acuerdo a las atribuciones que tiene el funcionario. Entonces se generan sumarios cuyos procesos duran muchos años, 7 u 8, y que al final del camino no tienen sanción. Cuando uno analiza las jefaturas, encuentra que los jefes vienen con sumarios cargados sin resolver e incluso con causas penales. Si uno fuera prudente, no podría nombrar gente sumariada.

¿Qué se piensa hacer con este problema?

–En principio limpiar los sumarios. Esto significa terminar aceleradamente los procesos y ver cuáles son los verdaderos culpables de este esquema. Por otra parte hay que reabrir las vacantes que están congeladas desde 1994.

¿Es posible que la mayoría del personal sumariado quede afuera de la institución?

–Los que sean sancionados y los que tengan causas penales cerradas tienen que quedar afuera. Es necesario un proceso de depuración, pero aquí nos enfrentamos nuevamente a la restricción judicial, ya que muchas veces los sumarios internos no se pueden cerrar hasta que no se cierran las causas judiciales, que como dije, demoran años. Es un círculo vicioso.

> **Conducción:** "Desplazamos a la conducción del organismo, los tres subdirectores generales y del área de control sobre la policía y el narcotráfico".

¿Considera que será necesaria una decisión política fuerte?

–Parte de la razón por la que desplazamos a la conducción que estaba al frente del organismo, los tres subdirectores generales y del área de control, que controlaba la policía y el narcotráfico, tiene que ver con una visión de poner a la Aduana en línea con el nuevo proyecto político y económico. Y esto implica decisiones que pueden tener un costo político o ser cuestionadas por la "gente de la casa", como la llaman acá.

El personal jerárquico desplazado era de carrera.

–Sí, pero de alguna manera vieron pasar todo esto que aquí sucedió y estuvieron en la jefatura. Uno no puede culpar a nadie, pero debe tomar decisiones. C

■ "En el marco de la revisión de los contratos de las privatizadas, el Gobierno puso en la mira la concesión de Correo Argentino, que forma parte del grupo de Francisco Macri."

■ "Casi en forma simultánea, el empresario declaró a 'La Nación' su 'jubilación' en un año y la venta de sus compañías."

■ "De revisarse ese contrato, los incumplimientos acumulados serían causales suficientes como para rescindir el contrato, según documentación oficial."

■ "Los principales fundamentos de rescisión fueron volcados en un informe elaborado por la Auditoría General de la Nación, en mayo del 2002."

■ En una entrevista en el **Cash**, el presidente del Correo Argentino, Raúl Casa, argumentó que "el sector postal es un caos que se evidencia en la existencia de 900 prestadores postales ilegales."

Daniel Jayo



El Gobierno convocó a revisar el contrato del Correo, en un marco de cuestionamientos cruzados por incumplimientos.

LA CONTROVERTIDA CONCESION DEL SERVICIO POSTAL

Pelea por los buzones

Una de las privatizaciones más polémicas es la del Correo. El Gobierno amenaza con la rescisión, mientras que la empresa reclama por incumplimientos del Estado.

POR NATALIA ARUGUETE

En el marco de la revisión de los contratos de las privatizadas, el Gobierno puso en la mira la concesión de Correo Argentino, que forma parte del grupo de Francisco Macri. Casi en forma simultánea, el empresario declaró a *La Nación* su "jubilación" en un año y la venta de sus compañías. De revisarse ese contrato, los incumplimientos acumulados serían causales suficientes como para rescindir el contrato, según documentación oficial. Los principales fundamentos de rescisión fueron volcadas en un informe elaborado por la Auditoría General de la Nación (AGN), en mayo del 2002. La Resolución expresa que el concesionario no abonó el canon debido dentro del plazo de 15 días de haber sido intimado; que se decretó el concurso de acreedores y que fue intimado ante incumplimientos graves de obligaciones a su cargo sin dar cumplimiento dentro de los 60 días dispuestos.

Basándose en esos antecedentes, la AGN recomendó ejecutar la garantía constituida, de 50 millones de pesos y dar por resuelto el contrato de concesión o requerir la constitución de un nuevo aval a fin de garantizar el cumplimiento de las obligaciones futuras.

Pese a la existencia de dicho informe, el gobierno de Eduardo Duhalde dictó tres medidas entre abril y septiembre, que salvaron a la empresa de perder la concesión. La primera apartó a Correo Argentino de la órbita de la Comisión Renegociadora creada por la Ley de Emergencia Económica y sus decretos reglamentarios; la segunda estableció la conformación de una comisión ad hoc "a fin de permitir su adecuación a los parámetros vigentes, de preservar intangible la ecuación económico-financiera y de garantizar el interés general"; y la tercera exceptuó a la empresa de perder la concesión del servicio ante la declaración en convocatoria de acreedores. La firma postal se había presentado en concurso el 19 de septiembre de 2001.

A pocos días de la firma del Decreto 1834/02 (la declaración en convocatoria de una empresa privatizada no implicará que la misma pierda la concesión del servicio), la Procuración del Tesoro de la Nación comunicó al Poder Ejecutivo la existencia de una medida cautelar, dictada en el marco de la causa "Delito de Acción pública", y dispuso "que el Jefe de Gabinete se abstenga de suscribir cualquier instrumento que altere los términos originales del contrato". La causa a la que aludía la Procuración se originó en una denuncia periodística sobre una deuda de 300 millones de pesos en concepto de canon y otra del diputado nacional Miguel Bonino por defraudación en perjuicio de la Administración Pública, contra la empresa del grupo Macri.

> **Canon:** El Correo Argentino argumenta que su decisión respecto del no pago del canon resulta de los incumplimientos del propio Estado.

La administración Duhalde no sólo hizo caso omiso de las recomendaciones de la AGN, tampoco revisó la ilegal dolarización de las tarifas –advertida por la Comisión Nacional de Comunicaciones (CNC)– para la correspondencia enviada al exterior, ni el incremento de alrededor del 750 por ciento del servicio de casilla de correo que, en muchas áreas del interior del país, es prestado en forma exclusiva por Correo Argentino. En abril de ese año, la CNC intimó a la empresa a reducir las tarifas internacionales. La iniciativa fue recusada por la concesionaria, que continúa cobrando los valores fijados en noviembre de 2002, sin autorización previa.

La decisión unilateral de no pagar el canon, a partir de marzo de 2000, no fue causa de la debacle post-devaluación. Surgió del deficitario desempeño económico de la empresa, desde el comienzo de la concesión. Las pérdidas, que el primer año fueron del 9 por ciento de la facturación total, llegaron en 1999 y 2000 a más de la mitad del patrimonio de la empresa. La ley de Sociedades Comerciales –modificada al año pasado– establecía que la sociedad se disuelve cuando la pérdida del capital social alcanza el 50 por ciento del capital.

Por su parte, la firma argumenta que su decisión respecto del canon resulta de los incumplimientos del propio Estado, que giran en torno a la no exclusividad en la emisión y venta de sellos postales y la prestación de servicios telegráficos por parte de otras compañías. Además, cuestiona la existencia de casi 80 entidades sindicales y reclama su unificación, argumentando que muchos de los restantes prestatarios privados pagan remuneraciones por debajo de las de convenio y cuentan con trabajadores "en negro". En una entrevista en el **Cash** del 29 de junio pasado, el presidente de Correo Argentino, Raúl Casa, argumentó que "el sector postal es un caos que se evidencia en la existencia de 900 prestadores postales ilegales que manejan el 20 por ciento de la facturación del sector. Además, el Gobierno se comprometió a equiparar el nivel salarial de los empleados del correo oficial con el de los trabajadores del resto de los prestadores, pero tampoco lo hizo". Aunque varios juristas consideran que los reclamos empresarios no tienen asidero normativo, el gobierno de Fernando de la Rúa reconoció mediante una resolución del Ministerio de Infraestructura, que hubo falencias en la desregulación de los servicios postales y que el régimen vigente "no contiene normas que fomenten la calidad ni la inversión en la actividad". C

POLEMICA

LA POLITICA ECONOMICA DE LULA

"Riesgo de bailar al son del FMI"

POR ALEJANDRO MARCO DEL PONT
Director
de KP&M

Era de esperar que Lula se viera cercado por el mercado financiero, ya que el calendario de amortizaciones en los cuatro años de su gobierno es exigente: 35.900 millones de dólares para este año; 39.100 millones (2004); 28.100 millones (2005) y 26.700 millones de dólares (2006). Pero la receta escogida levantó demasiado revuelo y los resultados no se encuentran a la vista. Para arribar a los pagos acordados para el 2003 la economía se vio obligada a alcanzar un superávit primario del 4,25 por ciento en el contexto de un préstamo de 30.000 millones de dólares otorgado por el FMI para el pago de deuda.



El mecanismo adoptado es el mismo que en 1999 le dio buen resultado financiero al gobierno de F. H. Cardoso. Los gestos de intención de pago ante organismos multilaterales de crédito y a los ojos de Wall Street son bien vistos por el mercado. Mayores superávit primarios le permitieron a Cardoso disminuir la exposición de la deuda y conseguir crédito en el mercado internacional. Ambas cosas están ocurriendo ahora, con la diferencia que el crédito externo es menor.

El poder interno de Brasil se percató de lo receptivo que se tornó Lula ante las extorsiones de los mercados. Por lo que aplicó una teoría muy utilizada en las relaciones internacionales, llamada la escala de los extremos, donde, en este caso, si uno consigue algo, la igualdad de derecho le permitiría lo mismo al otro.

Ante los ataques empresarios en los medios a través del vicepresidente J. Alencar, Lula está anteponiendo la economía a la política, aferrándose más a una receta que, aunque sus resultados han sido sobreactuados hasta ahora, es mala y muy parecida a la implementada por su antecesor F. H. Cardoso. Recordemos que si bien Lula no ganó en la primera vuelta de las elecciones presidenciales, el 70 por ciento del pueblo brasileño votó en primera vuelta en contra de la política económica implementada por Cardoso por la vía de diferentes partidos. Asimilar la imagen del líder petista a la de su predecesor es obra de los industriales, pero les conviene a los financistas y al ala más liberal de gobierno.

Si las políticas ortodoxas implementadas por el Ministerio de Economía obtienen buenos indicadores macroeconómicos a expensas del crecimiento, quienes proponen el ajuste constante y la bicicleta financiera se habrán impuesto a los que predican un crecimiento basado en el impulso de la demanda interna, con una mayor generación de empleo y una más justa distribución del ingreso. En esta disputa interna no sólo se encuentran en juego los lineamientos futuros de la política económico de Brasil, sino de gran parte de las variantes económicas que puedan implementar los países vecinos. Si un líder carismático y progresista, con una inmensa base social y 55 millones de votos, baila al son del FMI, poco queda para los demás países de la región. C

LA CRISIS Y

"Trab

POR FERNANDO K

Desde el inicio
el Gobierno
Aníbal Ibarra
tención de impulsar
las pymes para ayuda
el tejido productivo y
pleo. Eduardo Hecke
do de llevar adelante
de la Secretaría de De
mico. A casi tres año
mido y a poco más de
elecciones comunales
dicó ante **Cash** el ap
como parte de un pl
zo para recuperar la
ductiva a través de la
nológica y el diseño.
Cuando crearon la
Desarrollo Económ
entre sus prioridad
miento de las pymes
dos lograron luego
gestión?
–Nosotros empeza
en medio de una fue
vimos casi todo el tie
tuación económica
ble. Sin embargo, enc
lítica que impulsó el
pymes con acciones c
nizamos misiones c
promover el comerci
ramos alianzas entre c
dustrias a través del
politano de Diseño,
desarrollo tecnológic
a la modernización
centivamos la creació
presas, otorgamos su
ro para microempr
cuando la situación
mejoró pudimos vol
de apoyo financiero
de pesos, entre crédi
incluyendo 15 millo
de trabajo.
¿El apoyo a las pym
pulsar el desarrollo
la Ciudad?
–Las políticas loca
económico no van a t
cortos el mismo efec
macroeconómicas co
del tipo de cambio. N
mos, aun con la crisis
largo plazo. En este p
sa la innovación tecn
bios que se adecuen
rísticas del ámbito loc

> **Visión:** "En lo
> visión más reacc
> desentendió de l
> y la versión prog
> pretendió aliviar
> repartiendo com

tina la cantidad de pyr
nica y financieramen
ciento en promedio y
Buenos Aires estamo
por ciento. Eso tiend
rámetros hacia delan
Desde la oposición
con un Presupuesto
millones de pesos co
dad la gestión de A
bería haber sido me
–Hay que tener en
si el 70 por ciento c
se destina a salud y ec
cisión de Ibarra fue

LA CRISIS Y SU IMPACTO EN LAS PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS

“Trabajamos para el largo plazo”

POR FERNANDO KRAKOWIAK

En un contexto de la recesión más profunda de la historia, el secretario de Desarrollo Económico de la Ciudad, Eduardo Hecker, explica qué hizo y qué no pudo hacer. La situación de las Pymes.

Rafael Yohai



Eduardo Hecker, secretario de Desarrollo Económico de la Ciudad: “Un mecanismo formidable de redistribución del ingreso es el empleo”.

Desde el inicio de su gestión en el Gobierno de la Ciudad, Aníbal Ibarra manifestó su intención de impulsar el desarrollo de las pymes para ayudar a reconstituir el tejido productivo y el nivel de empleo. Eduardo Hecker fue el encargado de llevar adelante esa política desde la Secretaría de Desarrollo Económico. A casi tres años de haber asumido y a poco más de un mes para las elecciones comunales, Hecker reivindicó ante **Cash** el apoyo a las pymes como parte de un plan de largo plazo para recuperar la capacidad productiva a través de la innovación tecnológica y el diseño.

Cuando crearon la Secretaría de Desarrollo Económico incluyeron entre sus prioridades el fortalecimiento de las pymes, ¿qué resultados lograron luego de tres años de gestión?

–Nosotros empezamos la gestión en medio de una fuerte recesión. Vivimos casi todo el tiempo con una situación económica muy desfavorable. Sin embargo, encaramos una política que impulsó el desarrollo de las pymes con acciones concretas. Organizamos misiones comerciales para promover el comercio exterior, generamos alianzas entre diseñadores e industrias a través del Centro Metropolitano de Diseño, impulsamos el desarrollo tecnológico con subsidios a la modernización productiva, incentivamos la creación de nuevas empresas, otorgamos subsidios a tasa cero para microemprendimientos y cuando la situación presupuestaria mejoró pudimos volcar un paquete de apoyo financiero de 25 millones de pesos, entre créditos y subsidios, incluyendo 15 millones para capital de trabajo.

¿El apoyo a las pymes ayudó a impulsar el desarrollo económico de la Ciudad?

–Las políticas locales de desarrollo económico no van a tener en tiempos cortos el mismo efecto que políticas macroeconómicas como la variación del tipo de cambio. Nosotros decidimos, aun con la crisis, trabajar para el largo plazo. En este país nadie impulsa la innovación tecnológica ni cambios que se adecuen con las características del ámbito local. En la Argentina la cantidad de pymes asistidas técnica y financieramente llega al 12 por ciento en promedio y en la Ciudad de Buenos Aires estamos arriba del 30 por ciento. Eso tiende a modificar parámetros hacia delante.

> **Visión:** “En los ‘90, la visión más reaccionaria se desentendió de los pobres y la versión progresista pretendió aliviar la pobreza repartiendo comida”.

Desde la oposición se afirma que con un Presupuesto de más de 3000 millones de pesos como el de la Ciudad la gestión de Aníbal Ibarra debería haber sido mejor.

–Hay que tener en cuenta que casi el 70 por ciento del Presupuesto se destina a salud y educación. La decisión de Ibarra fue mantener la política social al máximo de sus posibilidades durante la crisis. El sistema hospitalario público atendió a un tercio de la demanda de todo el país y el 50 por ciento del gasto en salud fue para no residentes. Es probable que haya habido un resentimiento de otras áreas de Gobierno en base a un presupuesto que sufrió una caída nominal de recursos fortísima desde fines de 2001 hasta la segunda mitad de 2002. Ahora bien, a medida que fuimos saliendo de la crisis la Ciudad comenzó a retomar tareas postergadas desde el 2001, como el asfalto de calles.

Las obras públicas se retomaron a pocos meses de las elecciones.

–Cualquiera puede sospechar que tiene que ver con la campaña, pero lo cierto es que durante el 2002 las empresas no estaban dispuestas a participar en licitaciones de obras públicas y la Ciudad tampoco estaba dispuesta a triplicar el precio ante la imposibilidad de indexar en un marco de fuerte incertidumbre. No hay que olvidarse que en abril de 2002 se pronosticaba un dólar de 10 pesos. Presupuestar una obra era muy complicado.

Apenas se produjo la devaluación la Secretaría implementó un sistema de precios testigos, pero los alimentos de la canasta básica fueron los que más subieron. ¿No se pudo hacer nada para evitarlo?

–Nosotros lanzamos el “Felipe” porteño porque había muchas dificultades con la provisión de harina y para poner un precio de referencia al pan. También desarrollamos las ferias itinerantes barriales a precios un 30 por ciento más baratos, lo cual generó muchas críticas de las grandes cadenas. Luego íbamos a abrir centros de abastecimientos más grandes para que sirvieran como alternativa y ancla de precios, pero no lo consideramos necesario porque finalmente los precios se estabilizaron.

Sin embargo, millones de personas siguen sin poder acceder a la canasta básica, ¿no cree que se debería impulsar una redistribución del ingreso para hacer caer la indigencia?

–La redistribución es muy importante por razones sociales y de progreso económico y el mecanismo más formidable de redistribución del ingreso es el empleo. En los ‘90 se perdió de vista la redistribución. La visión más reaccionaria se desentendió de los pobres y la versión progresista pretendió aliviar la pobreza repartiendo comida. C

claves

- “Nosotros empezamos la gestión en medio de una fuerte recesión. Vivimos casi todo el tiempo con una situación económica muy desfavorable.”
- “En este país nadie impulsa la innovación tecnológica ni cambios que se adecuen a las características del ámbito local.”
- “En la Argentina la cantidad de pymes asistidas técnica y financieramente llega al 12 por ciento en promedio y en la Ciudad de Buenos Aires estamos arriba del 30 por ciento.”
- “La decisión de Ibarra fue mantener la política social al máximo de sus posibilidades durante la crisis.”
- “Desarrollamos las ferias itinerantes barriales a precios un 30 por ciento más baratos, lo cual generó muchas críticas de las grandes cadenas.”

ENFOQUE

INFORME DE LA CEPAL SOBRE EL IMPACTO DEL ALCA

“Acuerdo con enormes asimetrías”

POR SUSANA MERINO
Miembro de ATTAC-Argentina
y editora de El Grano de Arena.
Agencia Latinoamericana de Información - ALAI.

Un reciente informe elaborado por la directora de la Comisión Económica de la Cepal, Inés Bustillo, y el secretario ejecutivo de dicho organismo, José Antonio Ocampo, referido al posible Acuerdo de Libre Comercio de las Américas, señala con inevitable acento diplomático algunos de los problemas que, de firmarse el mencionado acuerdo, enfrentarán los países del continente ante las “enormes asimetrías de tamaño y nivel de desarrollo entre los países participantes”.

En ese documento relacionan su éxito o fracaso, desde la óptica de los países intervinientes, referida específicamente sin duda a los del área latinoamericana, con la posibilidad de que dichos países “conserven márgenes de flexibilidad para fomentar el desarrollo productivo a fin de aumentar la competitividad y manejar la cuenta de capitales como instrumento de regulación macroeconómica”, agregando que para superar las mencionadas asimetrías sería necesario crear “fondos de cohesión o integración, así como el aumento de la movilidad internacional de mano de obra”.

Estados Unidos se halla empeñado desde 1994 en la construcción de ese Area de Libre Comercio que le permitiría acceder libremente, según algunos cálculos, a un mercado de 800 millones de personas y a países cuyo Producto Bruto Interno, aun en las condiciones actuales, rondaría los 11.000 millones de dólares.

El antecedente más conocido de esta iniciativa es el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, que incluye a los Estados Unidos, México y Canadá. Anteriormente, Canadá y luego México habían sido beneficiados por el Sistema Generalizado de Preferencias, cuya característica más destacada era exigir a los países firmantes el cumplimiento de “obligaciones similares a las de los países desarrollados”, lo que desde el principio evidencia un absoluto desprecio por la genuina realidad de los países que se pretende incluir.

Sin embargo, pese a que la “zanahoria” del Tratado sea para los países latinoamericanos la promesa del acceso de su producción al también importante mercado estadounidense, lo cierto es que en los hechos las barreras aduaneras o paraarancelarias que vienen manteniendo los Estados Unidos para con el acero de Brasil, los limones y la miel de Argentina, las flores de Colombia, las uvas y el salmón de Chile y el petróleo crudo y el acero de Venezuela, no auguran nada positivo para las exportaciones de la región.

Por el contrario, los subsidios agrícolas del país del Norte, que se obstina en mantener, aparecen como el contraargumento más evidente de que las ventajas circularán unidireccionalmente y con indudable orientación Norte. C

SOSTENIDO RETROCESO DE LAS TASAS DE INTERES

La plata vale muy poco

POR CLAUDIO ZLOTNIK

Los bancos pagan cada vez menos por los plazos fijos, en línea con las menores tasas que abona el Banco Central con las Letras. Esos papeles a treinta días devengan apenas el 2,9 por ciento anual.

Gustavo Mujica



En un contexto de baja de tasas de interés para depósitos, los bancos todavía son tímidos en sus propuestas de créditos.

Las tasas de interés siguen un camino claramente descendente. Desde que asumió Néstor Kirchner, el Banco Central, a través de las Lebac, redujo el costo de su financiamiento de corto plazo a menos de la mitad. Y también fueron muy importantes las caídas en las tasas de esos títulos a 360 y 540 días. La enorme liquidez que existe en el sistema financiero permite que se profundice esta tendencia. Pero como en cualquier banquete, la fiesta recién empieza cuando llegan todos los invitados. Al convite falta que los bancos se decidan y comiencen a otorgar créditos con intensidad. La mesa ya está servida.

Desde fines de mayo, el costo del dinero cayó en picada. En las Lebac a 30 días, la tasa cayó del 7,0 al 2,9 por ciento anual. En las de 60 días, la baja resultó del 8,6 al 3,9 por ciento. Del 11,0 al 4,4 en las de 90 días. Y del 15,0 al 8,0 en las de seis meses. Para el largo plazo, la tendencia fue más moderada: en las Lebac a un año la tasa bajó del 19,0 al 14,5 por ciento anual; y del 23,0 al 17,0 en las de un año y medio. Esta rebaja ya se evidenció en las tasas pasivas, que también cayeron a la mitad desde fines de mayo. En los bancos públicos ofrecen el 9 por ciento anual en promedio, contra el 6 por ciento de los privados.

Las entidades están invirtiendo gran parte de sus fondos a tasas de interés negativas: el propio Alfonso Prat Gay estimó una inflación del 5 por ciento para este año. De los 7000 millones de pesos del stock de Lebac, el 60 por ciento se encuentra aplicado a menos de un año. Y, además, existen otros 19.700 millones colocados en el Banco Central como encajes, remunerados apenas con el 1,5 por ciento anual.

El hecho de que la pronunciada rebaja en el costo del dinero se profundice en medio de la liberación de 200 millones de pesos diarios de Cedros da cuenta de la calma financiera que acompaña a Kirchner en sus primeros pasos como jefe de Estado. Pero el Gobierno necesita de una fuerte reactivación del crédito para asegurar la recuperación económica.

Por ahora, la financiación bancaria apareció para el cortísimo plazo (tarjetas de crédito) y en préstamos personales a no más de un año. Pero a tasas de interés muy elevadas. En este último caso, por encima del 40 por ciento anual. Pero los banqueros admiten que ese es el inicio de un proceso de ampliación del crédito. Arriesgan que no sólo caerán los costos sino que, además, se alargarán los plazos. En principio hasta tres y cinco años, en el caso de los prendarios. Aunque advierten que éste es un proceso que demandará más tiempo que el deseado por el Gobierno, ya que el 80 por ciento de los depósitos tomados se encuentran a menos de 60 días. C

Finanzas
el buen inversor

■ El **Banco BICE** y el **Banco Provincia de Buenos Aires** acordaron reprogramar el vencimiento de la deuda que el Bapro mantiene con el BICE, por un total de 340 millones de pesos. El acuerdo incluye la transferencia en favor del acreedor de la propiedad fiduciaria de títulos de deuda en poder del Bapro.

■ En forma simultánea a la renegociación de su deuda, **SanCor** convino el pago voluntario de una parte de los pasivos: en total abonará 2,1 millones de dólares, informó la empresa láctea a la Bolsa.

■ **Banco de Galicia** y **Altocity.com** realizaron un acuerdo para que los clientes del banco puedan efectuar compras por Internet. Hay 100.000 artículos en exposición. El nuevo sitio se denomina "e-galicia shopping".

■ Para conmemorar los 75 años de las galletitas **Express**, Kraft Foods lanzó una lata conteniendo seis paquetes de galletitas. También se difundirá por televisión un comercial ambientado en 1928, año del surgimiento de las Express.

■ Las ventas de fiambres del frigorífico **Calchaquí** (marca Bocatti) se incrementaron 39 por ciento en el primer semestre del año. La empresa, que acaba de cumplir 32 años, posee una planta industrial de 7000 metros cuadrados en Florencio Varela y emplea a 230 personas.

■ **Kosiuko**, marca de ropa juvenil, expandirá sus negocios: tendrá una radio FM y editará discos compactos de música electrónica.

■ Repsol YPF lanzó la promoción "En YPF arrancá ganando". Por cada 18 pesos de consumo se entrega un develador que permitirá acceder a premios. Hay 30 autos 0 km. en juego.

RESERVAS ▲

SALDOS AL 08/07 –EN MILLONES–	EN U$S
TOTAL RESERVAS BCRA.	13.071
VARIACION SEMANAL	832
CIRCULACION MONETARIA (EN PESOS)	23.784

Fuente: BCRA

MERCADO CAMBIARIO

(en $)	
DOLAR	2,78
EURO	3,11
REAL	0,99
URUGUAYO	9,21
CHILENO	252,70
DOLAR FUTURO 31/7	2,78
DOLAR FUTURO 29/8	2,80

Fuente: Datos del mercado.

RIESGO PAIS ▲

–en puntos–

VIERNES 04/07	VIERNES 11/07	VARIACION
4.572	4.753	181

Fuente: JP Morgan, índice EMBI+Argentina.

TASAS ▼

VIERNES 11/07

Plazo Fijo 30 dias $	Plazo Fijo 30 dias U$S	Plazo Fijo 60 dias $	Plazo Fijo 60 dias U$S	Caja de Ahorro $	Caja de Ahorro U$S
7,10%	0,80%	8,70%	0,90%	1,20%	0,30%

Fuente: BCRA

DEPOSITOS ▲

	SALDOS AL 01/07 (en millones) $	U$S	SALDOS AL 08/07 (en millones) $	U$S
CUENTA CORRIENTE	19.318	39	19.176	41
CAJA DE AHORRO	10.443	241	10.762	260
PLAZO FIJO	41.610	702	41.432	708

Fuente: BCRA

BOLSAS INTERNACIONALES

INDICE	PUNTOS	VARIACIÓN SEMANAL (en %)	VARIACIÓN ANUAL (en %)
		Variaciones en dólares	
MERVAL (ARGENTINA)	710,5	-2,3	35,4
BOVESPA (BRASIL)	13329	-1,5	44,7
DOW JONES (EEUU)	9120	0,5	9,3
NASDAQ (EEUU)	1734	4,2	29,8
IPC (MEXICO)	7084	-0,5	15,5
FTSE 100 (LONDRES)	4058	-1,3	4,2
CAC 40 (PARIS)	3138	0,5	10,2
IBEX (MADRID)	732	0,5	24,2
DAX (FRANCFORT)	3327	1,0	23,7
NIKKEI (TOKIO)	9635	1,3	13,3

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

TITULOS PUBLICOS ▼

	PRECIO Viernes 04/07	PRECIO Viernes 11/07	VARIACION (en porcentaje) Semanal	Mensual	Anual
BODEN EN PESOS					
SERIE 2005	249,000	255,000	2,4	2,9	23,4
SERIE 2007	123,100	122,000	-0,9	0,0	19,2
SERIE 2008	77,200	77,200	0,0	1,0	2,1
SERIE 2012	170,000	166,000	-2,4	-1,5	29,7
BRADY EN DOLARES					
DESCUENTO	59,000	59,000	0,0	4,3	19,2
PAR	54,000	50,500	-6,5	-1,3	8,1
FRB	32,500	32,000	-1,5	-2,3	36,2

Nota: Los precios son por la lámina al 100 por ciento de su valor sin descontar las amortizaciones y rentas devengadas.

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

ACCIONES ▼

	PRECIO (en pesos) Viernes 04/07	PRECIO (en pesos) Viernes 11/07	VARIACION (en porcentaje) Semanal	Mensual	Anual
ACINDAR	2,140	2,130	-0,5	-10,5	156,0
SIDERAR	8,050	7,710	-4,2	-2,9	31,8
TENARIS	7,290	7,200	-1,2	0,0	13,7
BANCO FRANCES	5,600	5,190	-7,3	-10,5	33,1
GRUPO GALICIA	1,160	1,120	-3,4	-12,5	60,0
INDUPA	2,110	2,190	3,8	-5,2	12,9
IRSA	2,370	2,260	-4,6	-10,8	22,2
MOLINOS	5,020	4,860	-3,2	-9,0	1,5
PEREZ COMPANC	2,250	2,200	-2,2	-7,2	-2,2
RENAULT	1,670	1,590	-4,8	-6,5	63,9
TELECOM	3,630	3,400	-6,3	-9,1	101,2
TGS	1,700	1,640	-3,5	-7,5	49,1
INDICE MERVAL	727,280	710,500	-2,3	-7,3	35,4
INDICE GENERAL	31.897,690	31.091,510	-2,5	-5,7	21,9

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

ME JUEGO

MARIA CASTIGLIONI

analista de consultora
Ferreres & Asociados

Perspectivas I.
El crecimiento de la economía será moderado en lo que resta del año: no más allá del 3 por ciento anual. Aunque la expansión total para el año trepe al 5 por ciento, la diferencia se deberá a la fuerte suba del primer trimestre. Pero ahora se nota una clara desaceleración del ritmo de crecimiento. A menos que se tomen medidas audaces, la mejora económica estará acotada al efecto de sustitución de importaciones.

Perspectivas II.
Para mantener el despegue de la economía deben tomarse iniciativas que aseguren la viabilidad de mediano y largo plazo, de manera de convencer a los inversores locales y extranjeros. La mejor forma sería asegurar un superávit fiscal de entre 4,0 y 4,5 puntos del Producto, con el objetivo de asegurar la normalización en los pagos de la deuda. Ese es el camino para la mejora sustentable. No quiere decir que, tal como sucedió en la década pasada, la Argentina tome endeudamiento que se pierde en un agujero negro.

Dólar.
Puede seguir bajando. No descarto que la moneda estadounidense llegue a 2,50 o 2,60 pesos antes de fin de año, aunque el Gobierno intentará mantenerlo lo más cerca de los 3 pesos. La expectativa es que no habrá sobresaltos, al menos hasta que la Argentina retome los pagos a los acreedores.

Recomendación.
Es muy difícil hacer apuestas en este momento. Para los más conservadores, los plazos fijos siguen siendo una buena opción a pesar de la fuerte baja de las tasas de interés. Los inversores más arriesgados pueden jugarse a las acciones, aprovechando las últimas bajas. También recomiendo mantener una parte de la cartera dolarizada, a menos que se necesite del dinero en un corto plazo.

EVOLUCION DEL CER

FECHA	INDICE
13-JUL	1,4390
14-JUL	1,4390
15-JUL	1,4389
16-JUL	1,4389
17-JUL	1,4388
18-JUL	1,4388
19-JUL	1,4388

Fuente: BCRA.

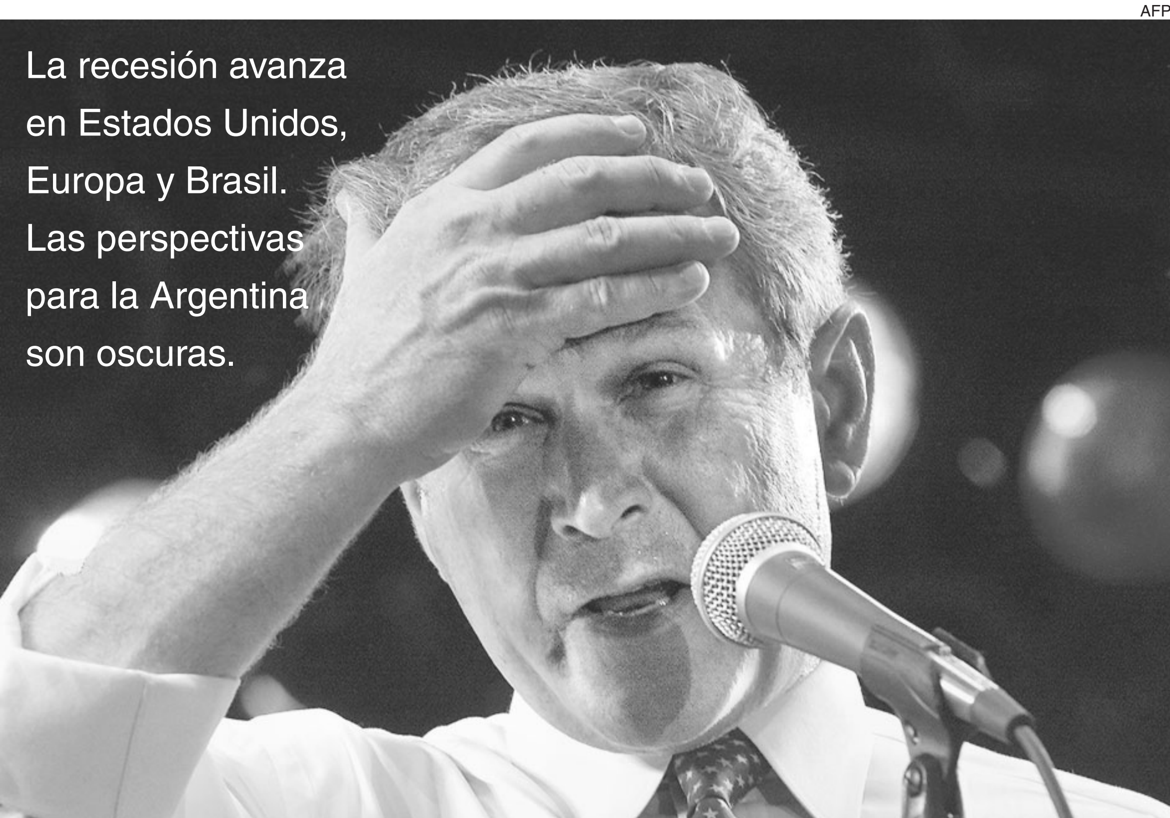
INFLACION

(EN PORCENTAJE)

JULIO 2002	3,2
AGOSTO	2,3
SETIEMBRE	1,3
OCTUBRE	0,2
NOVIEMBRE	0,5
DICIEMBRE	0,2
ENERO 2003	1,3
FEBRERO	0,6
MARZO	0,6
ABRIL	0,1
MAYO	-0,4
JUNIO	-0,1

Inflación acumulada últimos 12 meses: **10,2**

AFP



UNA SEMANA CON RECUERDOS DE LOS AÑOS DE HOOVER

Depresión en Bushlandia

POR CLAUDIO URIARTE

Los pronósticos depresivos sobre el rumbo de la economía norteamericana volvieron a confirmarse esta semana. El número de desocupados que recibe subsidios por desempleo aumentó al final de junio a 3,8 millones, la cifra más alta en dos décadas. Y el número de solicitudes de acogida al subsidio que los estados del país dan por desempleo aumentó inesperadamente la semana pasada a 439.000. California, el estado más rico del país y la sexta economía del mundo, empezó el martes a vivir de prestado (y a altas tasas de interés); hay dinero sólo hasta fines de agosto y nadie sabe qué sucederá después, en medio de un clima de inestabilidad política gatillada por la decisión de un grupo de republicanos de intentar un golpe de Estado parlamentario contra el gobernador Gray Davis. Estas son malas noticias no sólo para Estados Unidos sino para todo el mundo y también para la Argentina, en la misma semana en la que Brasil cayó en deflación y se informaba que la actividad económica en los 12 países de la eurozona había entrado en estancamiento en el primer semestre del año, sin que convenciera al banquero central europeo Wim Duisenberg de efectuar un nuevo recorte a la tasa de interés.

Las cifras del Departamento de Trabajo norteamericano reflejan que las empresas siguen reduciendo personal a pesar de que el gobierno de George W. Bush sostiene que la reactivación de la economía está a punto de cobrar fuerza. El número de personas que seguía cobrando el subsidio de desempleo aumentó en 87.000 y llegó a 3,82 millones en la semana que terminó el 28 de junio, la cifra más alta desde los 3,88 millones de la semana que concluyó el 26 de febrero de 1983. Ese dato no incluye a unas 850.000 personas que cobran el subsidio del gobierno federal, y que está disponible para quienes agotan su beneficio estatal, habitualmente después de 26 semanas. Los mercados financieros respondieron con bajas a la noticia, y el senador demócrata Joseph Lieberman dijo que "con Bush no sólo hemos perdido más empleos desde la presidencia de Herbert Hoover (1919-1933), sino que él nos ha dado las listas de desempleados más largas en dos décadas". "En pocas palabras, la política económica de este gobierno es un desastre y ha llegado el momento de un cambio", añadió el senador Lieberman, uno de los aspirantes a la candidatura presidencial del Partido Demócrata en las elecciones de 2004.

Las cifras le dan la razón. Según las estadísticas oficiales, hay casi 9,3 millones de personas en EE.UU. que figuran como desempleadas, pero no todas ellas tienen derecho al subsidio. En promedio, esos 9,3 millones de personas han estado buscando empleo durante 19,8 semanas, mientras que otros 2 millones de personas han estado sin empleo por más de seis meses, pero siguen buscándolo. Quienes ya no buscan empleo, simplemente desaparecen de las estadísticas oficiales de desempleo en EE.UU.

Entre enero y junio, la economía de EE.UU. ha perdido 236.000 puestos de trabajo y en junio la tasa oficial de desempleo llegó al 6,4 por ciento de la fuerza laboral, la más alta en nueve años. Durante el primer trimestre de este año el Producto Bruto Interno de EE.UU. creció a un ritmo anual del 1,4 por ciento, el mismo que en los tres últimos meses del año anterior.

Durante todo 2002 la economía creció un 2,4 por ciento. La mayoría de los economistas opina que la economía necesita un ritmo de crecimiento superior al 3 por ciento para que empiece a disminuir el desempleo, pero pocos creen que el ritmo esté aumentando. Es decir: lo peor está por venir. C

el mundo

■ El Producto Interno Bruto de **Brasil** crecerá este año 1,5 por ciento, vaticinó la Confederación Nacional de Industria, que proyecta para la industria un crecimiento menor, de 1 por ciento.

■ La cantidad de solicitudes para acogerse al subsidio que los estados del país dan por desempleo aumentó, inesperadamente, la semana pasada en **Estados Unidos** y llegó a 439 mil, informó el Departamento de Trabajo.

■ La recuperación económica en la segunda mitad del 2003 en la **eurozona** "será muy gradual", pronosticó el presidente del Banco Central Europeo, Wim Duisenberg, sin corregir previsiones anteriores.

AGRO

PROTESTA PESE A LA SUBA DE INGRESOS POR EXPORTACION

Se quejan de llenos

POR SUSANA DÍAZ

Las cifras del agro pueden sorprender al observador inadvertido. A pesar de las quejas sobre la presión tributaria, las exportaciones de productos primarios o de origen agropecuario se aprestan a superar los niveles alcanzados en 1998. De acuerdo a un trabajo del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura, organismo que depende de la OEA, en los primeros cinco meses de 2003 estas ventas superaron en un 2 por ciento a los niveles de aquel año. La razón del incremento no se debe al aumento del volumen exportado, que se contrajo un 1 por ciento sino al aumento de los precios internacionales.

Si se compara con los primeros cinco meses de 1998, en 2003 los ingresos en dólares por exportaciones primarias crecieron un 18 por ciento. En cuanto a las Manufacturas de Origen Agropecuario, el grueso de las exportadores sectoriales a través de los aceites de soja y girasol, los aumentos de precios fueron más moderados, un 8 por ciento. En volumen, el crecimiento fue en cambio significativo: un 17 por ciento.

Si se observan estas cifras se puede sacar una conclusión rápida. Solamente por efecto precios y sin contar la pesificación de una porción de sus costos, por ejemplo el laboral, el sector neutralizó la merma de ingresos provocada por la carga tributaria. Las retenciones a los productos primarios son del 20 por ciento, la mejora de los precios internacionales, más del 18 por ciento. En el caso de las MOA, los precios aumentaron un 8 por ciento y las retenciones son del 5 por ciento. En conjunto, siempre en los primeros cinco meses del año, las exportaciones sectoriales fueron de 6503 millones, el 56 por ciento de las exportaciones totales del período.

A pesar de lo incontrastable de estas cifras, el sector continúa su letanía. Las retenciones a las exportaciones, sostienen, ahogan la recuperación. Las declaraciones de Francisco Mayorga, secretario de la Sociedad Rural de General Villegas, resultan paradigmáticas. "Los precios son buenos, pero con un cosecha no se arregla la situación", afirmó el productor. El argumento se repite y puede sintetizarse de la siguiente manera: al campo le fue mal y se endeudó, y ahora, cuando las cosas mejoran, el "apriete fiscal" del Estado, se queda con la diferencia. Sin embargo, como lo muestran las cifras del instituto de la OEA, esa diferencia trasciende largamente el efecto de la devaluación. C

E-CASH de lectores

DEFAULT

El país está en cesación de pagos, ¿y nosotros?

Si el Estado no paga y pide perdones al Fondo Monetario y a los poseedores de bonos, ¿por qué nosotros no?

Si el Estado renegocia la deuda y pide una quita y años de gracia, ¿por qué nosotros no?

Si el riesgo país es tan alto, ¿por qué el nuestro no?

Si todos vivimos en el mismo país y si el país hay que refundarlo, ¿no se debería empezar por las víctimas internas?

Y no me refiero sólo al problema social, sino a las pymes arruinadas, a las cuentas corrientes cerradas, a todos los que estamos en el Veraz, a los monotributistas, que sobre 1.300.000 sólo pagan 320.000. ¿Los que no pagan son todos evasores?

Resumiendo, nuestros representantes, ¿no deberían pensar en darnos el mismo tratamiento que el país está pidiendo para sí?

Los deudores hipotecarios ¿no pagan porque no quieren? ¿Nadie piensa que no pueden? Y en general, ¿qué somos tan víctimas del FMI y del neoliberalismo como el país?

Creo que hay que hacer un gran cambio, una gran refundación y esta que empezó es una gran, nueva y tal vez última oportunidad de ponernos a todos otra vez en la línea de largada de la producción y el trabajo.

Gracias por la oportunidad y ojalá alguien lea la carta y pueda pensar en el tema.

Juan Carlos Greco
jgreco@sion.com

Para opinar, debatir, aclarar, preguntar y replicar. Enviar por carta a Belgrano 671, Capital, por fax al 6772-4450 o por E-mail a economia@pagina12.com.ar no más de 25 líneas (1750 caracteres) para su publicación.

BUENA MONEDA **POR ALFREDO ZAIAT**

Honestidad brutal

Los economistas dedicados al horóscopo macroeconómico están inquietos. Sus pronósticos de tormenta cuando aseguraban que el dólar superaría los 10 pesos a fines del 2002 no se verificaron. La catástrofe de vientos huracanados por el pequeño default, en noviembre del año pasado, con los organismos financieros internacionales no se produjo. Ahora, cuando se han quemado sus manuales del apocalipsis, levantan el dedo desde el olimpo para señalar la ausencia de un "programa económico global". Puede ser que Roberto Lavagna vaya a una velocidad con uno o dos cambios más lentos que la que está imprimiendo a su gestión Néstor Kirchner. Pero de esa diferencia de ritmos no es correcto deducir la ausencia de un plan, con el cual se puede acordar o disentir, no negar.



La convicción de Duhalde, que ante las presiones se transformaba en ambigüedad, ahora no convoca a dudas. Por caso, la Ley de Emergencia Económica congeló y pesificó las tarifas de las privatizadas hasta la renegociación de los contratos. El exagerado apriete del FMI y del Grupo de los Siete países más poderosos sobre el gobierno de Duhalde le arrancó a éste el compromiso de ajustes a cuenta en luz y gas, frenados oportunamente por la Justicia. Kirchner definió con claridad, sin margen para otra interpretación, que antes de subir las tarifas se debe evaluar si las empresas cumplieron con sus planes de inversión y de calidad de servicios, para luego considerar si les corresponde un aumento. Al regreso de su periplo por Europa será una prueba para verificar si esa voluntad fue domesticada como le pasó a Duhalde, no sin reconocer que este último corría con una devaluada legitimidad política. En ese sentido, Lavagna debería tomar nota de ese cambio de hombres y de contexto político para no quedar en otra sintonía con respecto a sus colegas del gabinete, por ejemplo con el ministro de Planificación, Julio De Vido, cuando hablan, precisamente, de tarifas.

Volviendo a los falsos profetas, una de sus observaciones para apuntar la ausencia de un programa económico se refiere a la incertidumbre que tienen las privatizadas. En realidad, la revisión de los contratos, no de las tarifas, forma parte del plan de Kirchner. La situación es sencilla de entender. Después si bajo el ropaje de modelo económico se quiere trasvestir intereses de las privatizadas, se está hablando de otra cosa. Los argumentos para justificar la necesidad de transferir ingresos de la población a las privatizadas son variados. Pero uno se ha ganado el podio del disparate. Por esas traviesas jugadas que a veces produce el inconsciente, en este caso fruto del colonialismo intelectual que afecta a algunos, *El Cronista* tituló: "Las telefónicas, otra vez con ganancias inoportunas". ¿Desde cuándo ganar plata no es positivo para las empresas? ¿Será que personajes anticapitalistas se infiltraron en esa redacción? La desazón por registrar utilidades se debe, se explica con honestidad brutal en el referido artículo, a que a las telefónicas se les complica su posición frente al Gobierno para reclamar aumentos de tarifas. En el segundo trimestre de este año, debido a la baja del dólar, Telefónica y Telecom contabilizarán una ganancia de unos 500 millones cada una.

A medida que pasan los meses se comprueba que hubiese sido un despropósito subir las tarifas en un contexto de inestabilidad. Las pérdidas millonarias del año pasado (8000 millones, las telefónicas) fueron, en gran medida, por el descalabro cambiario. Del mismo modo, las ganancias actuales (2000 millones, en el primer semestre, esas mismas compañías) tienen que ver con el retroceso del dólar. Entonces, la mejor forma de abordar la situación de cada una de las compañías es aislando la deuda dolarizada para no distorsionar la evaluación. Con sus actuales ingresos cubren sus costos operativos para brindar el servicio, e incluso varias registran excedentes. La clave con las privatizadas pasa por la abultada deuda que contrajeron, compromiso que es responsabilidad de los accionistas, quienes quieren trasladarla a los usuarios vía ajuste del precio de los servicios que prestan. C

DES economías

Por Julio Nudler

La confusa redacción del Acta de Declaración de la Independencia Económica, del 9 de julio de 1947, quizás explique por qué ésta no se logró, y por qué Fernando de la Rúa tuvo que volver a proclamarla 54 años después. La primera vez, la proclamación la efectuaron "fuerzas gubernativas" (?) junto a "fuerzas populares y trabajadoras", reafirmando "el propósito del pueblo argentino de consumar su emancipación económica de los poderes capitalistas foráneos que han ejercido su tutela, control y dominio, bajo las formas de hegemonías económicas condenables y de las que en el país pudieran estar a ellos vinculados". Vale decir que también se aludía a hegemonías económicas locales, relacionadas con las externas (¿los personeros del imperialismo?), sin que quedaran identificadas.

Se enunciaba además el propósito de "concertar los términos de una verdadera política para que en el comercio internacional tengan base de discusión, negociación y comercialización los productos de trabajo argentino, y quede de tal modo garantizada para la República la suerte económica de su presente y su porvenir". En este caso se aludía, según cabría colegir, a la nacionalización del comercio exterior. Más complejo aún de desentrañar es el planteo de que "la cooperación, que contribuye a fijar de manera permanente las posibilidades humanas, será activada hasta alcanzar el completo desenvolvimiento que demandan las nuevas concepciones del comercio y empleo mundiales de las energías".

El lector tendrá todavía que enfrentarse con un Preámbulo, donde se invoca la decisión de "romper los vínculos dominadores del capitalismo foráneo enclavado en el país y recuperar los derechos y gobierno propio y las fuentes económicas nacionales. La Nación –prosigue– alcanza su libertad económica para quedar, en consecuencia, de hecho y de derecho, con el amplio y pleno poder de darse las formas que exijan la justicia y la economía universal en defensa de la solidaridad humana." Firma Juan Domingo Perón, y siguen muchas otras rúbricas entusiastas. C

EL BAUL DE MANUEL **Por M. Fernández López**

Paulo VI

Cuando se publicó la encíclica *El desarrollo de los pueblos*, en 1967, me daba la impresión de referirse a *otros* pueblos o a situaciones del pasado. Cuando hablaba del mundo y sus "recaídas en la barbarie" pensaba, por ejemplo, en la bárbara aniquilación de Hiroshima y Nagasaki. Sin embargo, la "guerra preventiva" es una realidad actual, y la salvaje experiencia de invadir un territorio ajeno y matar al azar, es experiencia muy cercana. También decía que "son innumerables los hombres y mujeres torturados por el hambre, son innumerables los niños subalimentados hasta tal punto que un buen número de ellos muere en la tierna edad, el crecimiento físico y el desarrollo mental de muchos otros se ve con ello comprometido, y enteras regiones se ven así condenadas al más triste desaliento". En noviembre pasado –no hace un año– la muerte infantil por desnutrición en Tucumán y el Litoral nos golpeó en el rostro, diciéndonos que ése es nuestro propio país. Se hablaba en 1968 de "las diferencias económicas, sociales y culturales demasiado grandes entre los pueblos". Hoy vemos que esas diferencias aparecen, muy profundas, en los sectores sociales y las regiones geográficas de la Argentina. A los poderes públicos, sin embargo, poco parece importarles la suerte de los pueblos, y sí la suerte de los capitales, sean titulares de depósitos estafados, bancos pesificados asimétricamente o tenedores de deuda pública. Dejan que la economía se siga entregando a "industriales, comerciantes, dirigentes, o representantes de las grandes empresas" del exterior, abriéndoles cauce a que apliquen aquí "los principios inhumanos del individualismo", que no pueden o no se animan a aplicar en sus propios países. También dejan que las tierras pasen a empresas y capitales extranjeros, en lugar de repartirlas entre los pueblos del país, una tierra que "está hecha para procurar a cada uno los medios de subsistencia y los instrumentos de su progreso", tierra destinada "para uso de todos los hombres y de todos los pueblos". Se ha dado carta de ciudadanía a "un sistema que considera el provecho como motor esencial del progreso económico, la concurrencia como ley suprema de la economía, la propiedad privada de los medios de producción como un derecho absoluto, sin límites ni obligaciones sociales correspondientes". Pasaron 36 años, y la *Populorum Progressio* cada día nos refleja mejor. C

Oscuras golondrinas

El comercio exterior comprende exportaciones e importaciones, tanto de productos como de servicios. Cuando se exporta, un producto o servicio de un residente argentino "sale del país" o bien, pasa a manos de un residente extranjero. Lo contrario ocurre con las importaciones. Ambos movimientos o flujos se registran en la cuenta corriente del balance de pagos. Las salidas de bienes crean para el exportador local un crédito sobre el extranjero, que se salda con un pago en divisas, y una importación crea una deuda para el comprador local. Cuando se comenzó a comparar ambos flujos, los pagos internacionales solían efectuarse en oro o plata, bienes considerados más importantes que los productos mismos, y cederlos al extranjero se veía como un debilitamiento del propio país. Un exceso de exportación sobre importación era una entrada neta de oro y plata; luego, fortalecía al propio país y debilitaba al extranjero. Por ello se entendió que la balanza del comercio no era sino un aspecto de la balanza del poder internacional. En el Siglo XIX apareció como objeto de exportación el capital, abundante en Inglaterra y escaso en los países nuevos. Con ello nació la cuenta de capital del balance de pagos. Para hacer rendir a las tierras ganadas al indio en 1879, Argentina necesitó importar rieles y máquinas ferroviarias y construir puertos de ultramar. Esas importaciones de productos se pagaron con crédito externo: con emisión de títulos de deuda del Gobierno a rescatar al cabo de cierto número de años, o con maduración superior a un año. Los instrumentos financieros cuya maduración es mayor que un año son "capital de largo plazo" o "inversiones directas", y aquellos con maduración inferior al año son "capital de corto plazo" o "inversiones de cartera". Las inversiones directas se asocian con expandir la capacidad productiva, inducida por la expectativa de rendimientos a largo plazo; las inversiones de cartera se asocian con movimientos financieros, inducidos por posibles rendimientos inmediatos, y han causado innumerables efectos funestos en el mundo, ya que llegan atraídos por ganancias rápidas y levantan vuelo ante la menor expectativa de pérdida. Un caso fue la crisis del 2001. Someterlos a control es una legítima defensa de cada país. ¿A quién protegen los funcionarios del FMI cuando desaprueban que el país restrinja la libertad de tales movimientos? C